



Stellenbeschreibung

Wir sind führender Hersteller von Hülsen- und Bolzenschweißsystemen. Als mittelständisches Unternehmen vertreiben wir unsere Produkte weltweit in über 50 Ländern.

Zur Verstärkung unseres Export-Vertriebsteams und unserer Vertriebsaktivitäten in Europa suchen wir Sie als

Area Sales Manager(in) / Europa

Hauptaufgaben

- Planung und Umsetzung von strategischen und operativen Vertriebszielen mit Vorgabe der Vertriebsleitung
- Aktive Pflege und Unterstützung sowie Entwicklung und Ausbau des Vertriebsnetzwerks im definierten Länderbereich
- Länderspezifische Erstellung von Produkt- und Marketinganalysen
- Selbständige Händler-/Kundenbetreuung
- Durchführung verkaufstechnischer Schulungen und Seminare
- Teilnahme an nationalen und internationalen Messen

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung mit einem ausgeprägten technischen Verständnis
- Erste Erfahrung sowie einer Affinität für den technisch internationalen Vertrieb von erklärungsintensiven Produkten
- Gute Selbstorganisation, hohes Verhandlungsgeschick
- Starke Kundenorientierung, hohe Integrität, strukturierte und strategische Arbeitsweise
- Sehr gute Englischkenntnisse
- Hohe Reisebereitschaft

Wenn Sie in einem erfolgreichen, wachsenden Unternehmen an anspruchsvollen Aufgaben mitarbeiten möchten, senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, gerne per E-Mail, mit Angaben zu Ihrem frühestmöglichen Eintrittstermin sowie Ihren Gehaltsvorstellungen an:

HBS Bolzenschweiss-Systeme GmbH & Co. KG
Frau Cornelia Gießhaber
Felix-Wankel-Straße 18
85221 Dachau / Deutschland
Telefon +49 (0) 8131 511-130
E-Mail: cornelia.griesshaber@hbs-info.de
www.hbs-info.de